

Sie wollen für ein Familienunternehmen tätig sein, das weltweit aktiv und trotzdem bodenständig ist? Für ein Unternehmen, dem das Arbeitsklima, Wohlbefinden und die Gesundheit seiner Mitarbeiter genauso wichtig sind wie Marktführerschaft und Expansion? Dann haben Sie eines gefunden: PFINDER!

Seit über 100 Jahren entwickeln und produzieren wir zukunftsorientierte und marktführende Hohlraumkonservierungen für die Automobilindustrie.



Im Rahmen einer Nachbesetzung sind wir auf der Suche nach einem Account Manager (m/w/d), der eine neue berufliche Herausforderung sucht und Spaß an der Neukundenakquise sowie Bestandskundenbetreuung in einem internationalen Umfeld hat.

Die Position ist in Vollzeit zu besetzen und kann deutschlandweit aus dem Homeoffice heraus umgesetzt werden.

IHRE AUFGABEN

- Akquise von Neu- und Schlüsselkunden sowie Pflege, Steuerung und Ausbau von Bestandskunden inkl. technischer Produkt- und Applikationsberatung
- Strategische Planung und Durchführung von Markterhebungen (technisch und wirtschaftlich)
- Auf- und Ausbau von Branchennetzwerken
- Erstellung von Angeboten und Durchführung von Preisverhandlungen sowie Umsetzung von Preisanpassungen
- Prüfung von kundenspezifischen Vertragsdokumenten und technischen Spezifikationen
- Erstellung von Kundenpräsentationen, Kundenbesuchsberichten und Roll-Out Planungen
- Aufnahme von Kundenreklamationen sowie prozessbezogene Mitarbeit bei der internen Bearbeitung

IHRE KOMPETENZEN

- Branchenerfahrung und technisches Verständnis im Bereich funktionaler Beschichtungen
- Verhandlungsgeschick und Empathie
- Hohe Eigenmotivation (insbesondere zur Neukundenakquise)
- Eigenständiges, selbstverantwortliches und kostenbewusstes Arbeiten
- Sympathisches, kundenorientiertes und überzeugendes Auftreten
- Leistungsbereitschaft und Belastbarkeit
- Logisches und analytisches Denkvermögen
- Gute MS Office Kenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft und Pkw-Führerschein
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse

IHRE PERSPEKTIVE

Sie arbeiten in einem entwicklungsorientierten, mittelständischen, international ausgerichteten Familienunternehmen, das einen führenden Platz in seiner Branche einnimmt. Mit einem flexiblen Arbeitszeitmodell, Weiterbildungsangeboten und vielfältigen sozialen Themenfeldern schaffen wir die besten Voraussetzungen für Ihre Karriere und die Vereinbarkeit von beruflicher Verwirklichung und Familie sowie eine gemeinsame langfristige, erfolgreiche Zusammenarbeit.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe zum frühestmöglichen Eintrittstermin sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an unsere Personalabteilung, bevorzugt an: bewerbung@pfinder.de.