

Sie wollen für ein Familienunternehmen tätig sein, das weltweit aktiv und trotzdem bodenständig ist? Für ein Unternehmen, dem das Arbeitsklima, Wohlbefinden und die Gesundheit seiner Mitarbeiter genauso wichtig sind wie Marktführerschaft und Expansion? Dann haben Sie eines gefunden: PFINDER! Seit über 100 Jahren entwickeln und produzieren wir zukunftsorientierte und marktführende Hohlraumkonservierungen für die Automobilindustrie.



Business Development Manager (w/m/d) Vollzeit

Sie suchen neue Herausforderungen? Wollen Sie Ihre Talente in einem internationalen Umfeld beweisen? Dann bringen Sie Ihr fachliches Know-How bei Pfunder ein.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen erfahrenen und kompetenten Business Development Manger (w/m/d) für unseren Unternehmensbereich „New Business“.

IHRE AUFGABEN

- Akquise von Neu- und Schlüsselkunden sowie Pflege und Ausbau von Bestandskunden inklusive der technischen Produkt- und Applikationsberatung
- Strategische Planung und Durchführung von Markterhebungen zur erfolgreichen Erschließung neuer Marktsegmente
- Auf- und Ausbau von Branchennetzwerken
- Erstellung von Angeboten sowie Durchführung von Preisverhandlungen mit Bestands- und Neukunden
- Erstellen von Forecasts und Budget-Planungen
- Prüfung von kundenspezifischen Vertragsdokumenten und technischen Spezifikationen
- Erstellung von Kundenpräsentationen, Kundenbesuchsberichten, Gesprächsprotokollen und Rollout Planungen
- Aufnahme von Kundenreklamationen sowie prozessbezogene Mitarbeit bei der internen Bearbeitung
- Aktive Mitarbeit bei Produktneuentwicklungen

IHRE PERSPEKTIVE

Sie arbeiten in einem entwicklungsorientierten, mittelständischen, international ausgerichteten Familienunternehmen, das einen führenden Platz in seiner Branche einnimmt. Mit einem flexiblen Arbeitszeitmodell, Weiterbildungsangeboten und vielfältigen sozialen Themenfeldern schaffen wir die besten Voraussetzungen für Ihre Karriere und die Vereinbarkeit von beruflicher Verwirklichung und Familie sowie eine gemeinsame langfristige, erfolgreiche Zusammenarbeit.

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe zum frühestmöglichen Eintrittstermin an unsere Personalabteilung, bevorzugt an: bewerbung@pfunder.de.

IHRE KOMPETENZEN

- Technische Ausbildung oder Studium (Bereich Chemie oder Lacke) sowie fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Branchenerfahrung und technisches Verständnis im Bereich funktionale Beschichtung von Schienenfahrzeugen, Land- und Baumaschinen oder von Flugzeugen oder Schiffen
- Mehrjährige Berufserfahrung im Business Development
- Verhandlungsgeschick und Empathie
- Hohes Eigenmotivationsvermögen (insbesondere zur Neukundenakquise)
- Eigenständiges, selbstverantwortliches und kostenbewusstes Arbeiten
- Sympathisches, kundenorientiertes und überzeugendes Auftreten
- Logisches und analytisches Denkvermögen
- Gute MS Office Kenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft und PKW-Führerschein
- Sprachkenntnisse: Deutsch (verhandlungssicher), Englisch