

Sie wollen für ein Familienunternehmen tätig sein, das weltweit aktiv und trotzdem bodenständig ist? Für ein Unternehmen, dem das Arbeitsklima, Wohlbefinden und die Gesundheit seiner Mitarbeiter genauso wichtig sind wie Marktführerschaft und Expansion? Dann haben Sie eines gefunden: PFINDER! Seit über 135 Jahren entwickeln und produzieren wir zukunftsorientierte und marktführende Hohlraumkonservierungen für die Automobilindustrie.



Vertriebsmitarbeiter (w/m)

Sie suchen neue Herausforderungen? Wollen Sie Ihre Talente in einem innovativen Umfeld beweisen? Dann bringen Sie Ihr fachliches Know-How bei Pfunder ein. Wachsen Sie mit uns – wir bieten Ihnen eine herausfordernde Tätigkeit mit hervorragenden Perspektiven. Werden Sie Teil unseres Teams!

Im Zuge einer Nachbesetzung suchen wir ab sofort einen **Vertriebsmitarbeiter (w/m)**.

IHRE AUFGABEN

- Vertrieb von Pfunder Korrosionsschutzmaterialien sowie Application & Digital Engineering Dienstleistungen an B2B Kunden in den Marktsegmenten Automotive sowie in weiteren definierten Marktsegmenten
- Pflege, Steuerung und Ausbau von Bestandskunden sowie Akquise von Neu- und Schlüsselkunden
- Strategische Planung und Durchführung von Markterhebungen sowie Auf- und Ausbau von Branchennetzwerken
- Durchführung von Preisverhandlungen sowie Erstellung von Angeboten
- Erstellung von Forecasts und Budget-Planungen
- Prüfung kundenspezifischer Vertragsdokumente & technischer Spezifikationen
- Aufnahme von Kundenreklamationen sowie prozessbezogene Mitarbeit bei der internen Bearbeitung
- Aktive Mitarbeit bei Produktneuentwicklungen im Pfunder-Projektmanagement

IHRE KOMPETENZEN

- Studium der Fachrichtung Ingenieurwissenschaften (TU/FH/BA), Chemieingenieurwesen oder eine technische Ausbildung mit Chemiehintergrund
- Idealerweise Branchenerfahrung und technisches Verständnis im Bereich funktionale Beschichtungen an Fahrzeug Karosserien oder Funktionsbauteilen
- Langjährige Vertriebserfahrungen im Fachbereich
- Diplomatisches Verhandlungsgeschick und Empathie
- Hohes Eigenmotivationsvermögen (insbesondere zur Neukundenakquise)
- Eigenständiges, selbstverantwortliches und kostenbewusstes Arbeiten
- Leistungsbereitschaft und Belastbarkeit
- Gute MS Office Kenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft (innerhalb Deutschlands) sowie Führerschein Klasse B
- Sprachkenntnisse: Deutsch (verhandlungssicher), Englisch

IHRE PERSPEKTIVE

Sie arbeiten in einem entwicklungsorientierten, mittelständischen, international ausgerichteten Familienunternehmen, das einen führenden Platz in seiner Branche einnimmt. Mit einem flexiblen Arbeitszeitmodell, Weiterbildungsangeboten und vielfältigen sozialen Themenfeldern schaffen wir die besten Voraussetzungen für Ihre Karriere und die Vereinbarkeit von beruflicher Verwirklichung und Familie sowie eine gemeinsame langfristige, erfolgreiche Zusammenarbeit. Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe zum frühestmöglichen Eintrittstermin an: bewerbung@pfunder.de.